

ЭКОНОМИКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ · ECONOMICS: PROBLEMS AND PROSPECTS

Вестник МИРБИС. 2023. № 2 (34): С. 55–60.

Vestnik MIRBIS. 2023; 2 (34): 55–60.

Научная статья

УДК 339.5 : 339.9

DOI: 10.25634/MIRBIS.2023.2.6

Ценообразование в условиях «параллельного импорта»

Татьяна Александровна Власенкова^{1,2}, Юлия Юрьевна Козырева^{1,3}, Анна Анатольевна Паикидзе^{1,4}

1 Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ), Москва, Россия.

2 vlasenkovata@mgupp.ru, <https://orcid.org/0000-0003-4881-1446>

3 yulya.kozireva@yandex.ru, <https://orcid.org/0000-0002-8056-7722>

4 paikidzeaa@mgupp.ru

Аннотация. В условиях экономических санкций возникло новое экономическое явление — параллельный импорт. Легален он или нет? Смогут ли российские покупатели и дальше приобретать товары известных брендов и как изменятся цены на них? В проведенном авторами исследовании был рассмотрен процесс ценообразования на товары, привезенные в страну по схеме параллельного импорта, рассмотрены особенности ценообразования в условиях параллельного импорта. Так как мы все являемся покупателями и потребителями товаров — этот вопрос актуален для любого гражданина Российской Федерации. Актуальность проведенного исследования заключается в том, что такое явление как «параллельный импорт» в современных экономических условиях позволяет не угаснуть предпринимательской деятельности в России. Рассмотрению проблем и перспектив развития параллельного импорта посвятили свои работы: С. А. Агамагомедова, Ю. С. Любарец, Карданов В. А., Мотылькова А. В., Непарко М. В., Бурин В. А. и др. Целью исследования было определено обоснование влияния на процесс ценообразования различных факторов и определение особенностей данного процесса в условиях параллельного импорта. В результате исследования мы получили анализ влияния различных факторов на процесс ценообразования в условиях параллельного импорта, доказали законность существования параллельного импорта.

Ключевые слова: импорт, цена, внешнеторговая деятельность, логистика.

Для цитирования: Власенкова Т. А. Ценообразование в условиях «параллельного импорта» / Т. А. Власенкова, Ю. Ю. Козырева, А. А. Паикидзе.

DOI 10.25634/MIRBIS.2023.2.6 // Вестник МИРБИС. 2023; 2: 55–60.

JEL: R48

Original article

Pricing in conditions of «parallel import»

Tatiana A. Vlasenkova^{5,6}, Yulia. Yu. Kozyreva^{5,7}, Anna A. Paikidze^{5,8}

5 ROSBIOTECH University, Moscow, Russia.

6 vlasenkovata@mgupp.ru, <https://orcid.org/0000-0003-4881-1446>

7 yulya.kozireva@yandex.ru, <https://orcid.org/0000-0002-8056-7722>

8 paikidzeaa@mgupp.ru

Abstract. In the context of economic sanctions, a new economic phenomenon has emerged - parallel imports. Is he legal or not? Will Russian buyers be able to continue buying well-known brands and how will their prices change? In the study conducted by the authors, the process of pricing for goods brought into the country under the parallel import scheme was considered, the features of pricing in the context of parallel imports were considered. Since we are all buyers and consumers of goods, this issue is relevant for any citizen of the Russian Federation. The relevance of the study lies in the fact that such a phenomenon as "parallel imports" in the current economic conditions allows entrepreneurial activity in Russia not to fade away. The following works were devoted to the consideration of problems and prospects for the development of parallel imports: S. A. Agamagomedova, Yu. S. Lyubarets, V. A. Kardanov, A. V. Motylkova, M. V. Neparko, V. A. Burin et al. The purpose of the study was to substantiate the influence of various factors

on the pricing process and to determine the features of this process in the context of parallel imports. As a result of the study, we obtained an analysis of the influence of various factors on the pricing process in the context of parallel imports, and proved the legitimacy of the existence of parallel imports.

Key words: import, price, foreign trade activity, logistics.

For citation: Vlasenkova T. A. Pricing in conditions of "parallel import". By T. A. Vlasenkova, Yu. Yu. Kozyreva, A. A. Paikidze. DOI 10.25634/MIRBIS.2023.2.6. *Vestnik MIRBIS*. 2023; 2: 55–60 (in Russ.).

JEL: R48

Введение

Еще в далеком 2014 году страны Евросоюза во главе с США начали экономическую войну против нашей страны, которая не только не угасает, а наоборот, набирает обороты. Присоединение Крыма к России, события на Украине в начале текущего года, присоединение к России Луганской и Донецкой республик стали стартовой точкой в санкционной лихорадке Запада [Карданов 2019]. Не проходит и месяца как принимается новый пакет санкций. По мнению американских политиков эти санкции должны «разорвать Российскую экономику». Нужно признать, что действительно принятые санкционные пакеты возводят определенные барьеры на экспорт и импорт многих товаров, которые могли бы оказать положительное влияние на развитие многих отраслей экономики.

Россия лишилась не только машин и оборудования для производства, но и запчастей к ним. В частности, страна ввела жесткие санкции на запчасти, необходимые для производства оружия и военной техники.

Пик российского импорта пришелся на весну 2022 года: в конце октября заместитель уполномоченного Федеральной таможенной службы Руслан Давыдов представил статистику внешней торговли России за три квартала этого года. Экспорт вырос примерно на 25 % до 431 млрд долларов в стоимостном выражении, а импорт восстанавливается, но все еще находится на низком уровне. По словам Давыдова, импорт в январе-сентябре составил 180 млрд иен. За тот же период прошлого года этот показатель составлял 213,5 млрд долларов². Другими словами, импорт сократился примерно на 16 %. Вышеупомянутое снижение импорта связано с коллективными

санкциями и запретами, введенными западными странами на многие виды поставляемых в Россию товаров, особенно тех, которые трудно заменить товарами российского производства и импортом из стран, не входящих в санкции. По данным ФТС, в предыдущие годы доля машин и оборудования в общем объеме российского импорта составляла от 47 до 49 %. Согласно тем же данным, наибольшее снижение произошло в апреле, когда импорт упал на 30 % (г/г) [Власенкова 2021]. Частичное восстановление импорта уже началось летом и продолжится осенью. Импорт из ЕС, традиционно основного партнера России, резко сократился, его заменили поставки из «дружественных» стран, таких как Китай и Турция. Импорт из некоторых недружественных стран также начинает возрождаться. Однако очень осторожно и в определенных группах товаров³.

В связи с действием санкций у нашей страны нет возможности напрямую импортировать необходимые товары, но это, по нашему мнению, может дать дополнительный толчок развитию национального производства. Также в этой ситуации благоприятно будет способствовать и параллельный импорт, с помощью которого будет происходить насыщение национального рынка иностранными товарами [Мотылькова 2014].

В конце февраля этого года российское правительство начало принимать решения по замещению импорта с коллективного Запада. Во-первых, это строительство производственных мощностей в России для замещения импорта. Во-вторых, изменить направление поставок на поставки из «дружественных» стран. В-третьих, развивать «параллельный импорт»⁴.

Параллельный импорт — это импорт иностранной продукции без разрешения правообладателя. Такая продукция не считается контрафактной,

© Т. А. Власенкова, Ю. Ю. Козырева, А. А. Паикидзе, 2023
Вестник МИРБИС, 2023, № 2 (34), с. 55–60.

2 Ткачев И. Тектонический сдвиг: как изменилась внешняя торговля России в 2022 году // РБК: сайт консалтинговой компании. URL: <https://www.rbc.ru/economics/05/01/2023/63a449789a7947778972b81>. Дата публикации 05.01.2022.

3 Гражданский кодекс Российской Федерации (часть четвертая): Федеральный закон РФ № 230-ФЗ от 18.12.2006 (ред. от 18.07.2019) // Собрание законодательства РФ. 2006. № 52. Ст. 5496.5.

4 Там же.

если она действительно произведена легальным производителем, а не подделкой. Единственный нюанс заключается в том, что производитель не давал согласия на продажу товара в конкретной стране. Продукция, ввезенная в Россию таким образом, обязательно должна иметь лицензию или сертификат качества, а также пройти таможенный досмотр. Другими словами, этот процесс считается легальным.

Параллельный импорт — это ввоз продукции с товарными знаками, правообладатели которых запрещают их ввоз на материк. Проще говоря, это ввоз товаров «параллельно» официальному импорту, в обход прямых поставок. Такие товары часто называют товарами «серого рынка»⁵.

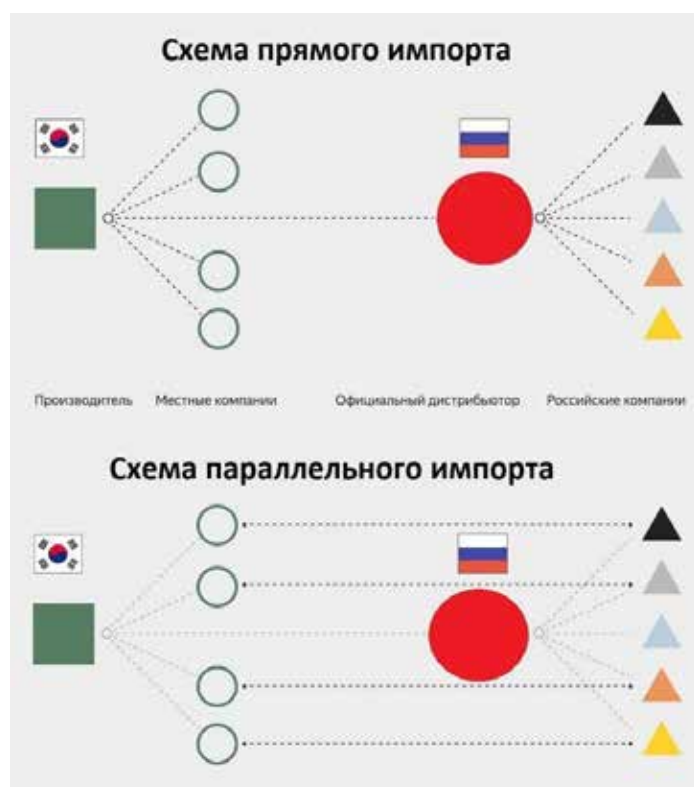


Рис. 1. Схема параллельного импорта

Источник: [Непарко 2022]

Уполномоченные дистрибьюторы покупают товары у владельцев брендов и продают их в определенных странах через уполномоченные магазины (которые перепродают их другим поставщикам или сразу продают частным лицам) или на рынках. Параллельный импорт осуществляется по аналогичной схеме, когда розничный продавец покупает продукт у посредника в дру-

гой стране вместо уполномоченного производителя, который, в свою очередь, покупает продукт у самого бренда. Параллельный импорт может также осуществляться через страну, где производится продукт, а затем через другую страну. В нашем случае мы являемся дружественной страной, которая не вводит санкции против России. Иллюстрация параллельного импорта показана на рисунке 1.

Эксперты считают, что эта вынужденная мера пока не станет полноценной заменой импорту, как по скорости, так и по цене.

Поскольку иностранные магазины не продают оптом, импорт будет осуществляться в больших объемах, и поставки будут не такими частыми, как раньше. Другой вопрос — изменение логистических маршрутов: вместо прямого импорта товары будут направляться через соседние республики. Теперь они будут идти через соседние республики и страны, такие как Китай, Кыргызстан, Армения и Казахстан.

В следствии проблемы с логистикой возникает, и новая проблема с ценой. Цена иностранного товара формируется из множества факторов, особенно связанных с транспортировкой и пошлинами. Но эти факторы иногда можно облегчить, строя логистические маршруты через экономические свободные зоны с льготными таможенными условиями.

Результаты и обсуждения

«Недавно ведущие рынки Ozon и Wildberries разрешили продавцам параллельно торговать импортными товарами. Поэтому потенциальные продавцы должны доказать подлинность своих товаров и предоставить доказательства всех сделок»⁶. На первый взгляд очень хорошая новость, можно купить оригинальный товар на маркетплейсе и его привезут тебе курьером домой или можно будет забрать из ближайшего пункта выдачи, но всё же лучше проверить оригинальность товара, внимательно прочитать все сноски в карточке товара, так как некоторые продавцы продают подделки, качественно маскируя это за фотографиями и описанием.

Чтобы понять, как формируются цены, необходимо определить основные моменты, влияющие на этот процесс. В целом, существует достаточно

5 2. Соглашение по торговым аспектам прав интеллектуальной собственности (заключено в г. Марракеше 15.04.1994) // Собр. законодательства РФ. 2012. № 37 (приложение, ч. VI). С. 2818–2849.

6 Постановление Президиума ВАС РФ от 03.02.2009 № 10458/08 по делу № А40-9281/08-145-128 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2009. № 5.

много факторов, влияющих на цену товара. Внутренние и внешние факторы:¹

- себестоимость производства;
- дефицит ресурсов;
- спрос на товар;
- конкурентное предложение, его качество и цена;
- сезонность (но это зависит от ниши);
- легальность производства и продаж.

В результате анализа авторы приходят к выводу, что необходимо учитывать еще несколько важных факторов:

- маржа;
- объем продаж;
- производство.

Рассмотрим процесс ценообразования в контексте параллельного импорта. Существует несколько важных факторов, которые влияют на стоимость импорта:

1. Основным компонентом является сумма, уплачиваемая покупателем товара за поставщика в соответствии с условиями внешнеторгового контракта, за вычетом всех косвенных налогов.
2. Таможенные пошлины, которые оплачиваются на таможне при ввозе продукции на территорию Российской Федерации.

1 Обзор практики применения арбитражными судами статьи 10 Гражданского кодекса Российской Федерации : Информационное письмо Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации от 25.11.2008 № 127 // Вестник Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации. 2009. № 2.

3. Расходы на транспортно-заготовительные услуги, указанные в соответствующих документах — транспортировка, погрузка и разгрузка.
4. Косвенные налоги, т.е. платежи НДС, не включенные в налоговый кредит
5. Ряд дополнительных расходов, связанных с приобретением товара и его последующей подготовкой к использованию — расходы на оплату труда, прямые материальные затраты, расходы на улучшение технических характеристик товара, оплата услуг таможенных брокеров и т. д.²

Однако если товары импортируются, то они не включаются в себестоимость:

1. Обусловлены колебаниями валютного курса.
2. Другие расходы, которые могут не включаться в первоначальную стоимость товаров, включаются.

На себестоимость импортируемых товаров также влияют контрактные условия, связанные с внешнеэкономической деятельностью. Данный документ определяет, какие виды затрат включаются в калькуляцию³.

2 Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях от 30.12.2001 № 195-ФЗ // Российская газета. 31.12.2001. № 256.

3 О товарных знаках, знаках обслуживания и наименованиях мест происхождения товаров : Закон Российской Федерации от 23.09.1992 № 3520-1 // Ведомости Съезда народных депутатов РФ. 1992. № 42. Ст. 2322.

Ценовой индекс ЦБП на сырьевые товары, Март 2022 г.					
Март 2022, руб./т		Февраль 2022	Абсолютный темп прироста за месяц	Относительный темп прироста за месяц	Абсолютный темп прироста в текущем году (отчётный месяц к декабрю прошлого года)
Бумага для гофрирования (флутинг) целлюлозная, Б-1, 110-112 г/м ²	63 952	62 723	1 229	2,0%	313
Бумага для гофрирования (флутинг) макулатурная, Б-1, 110-112 г/м ²	54 484	53 427	1 057	2,0%	2837
Целлюлозный картон (крафтлайнер), К-1, 140-150 г/м ²	68 749	67 150	1 599	2,4%	212
Макулатурный картон (тестлайнер), К-1, 140-150 г/м ²	55 379	54 124	1 255	2,3%	3104
Белёный картон для плоских слоёв (крафтлайнер, топлайнер), К-1, 140-150 г/м ²	62 042	63 351	-1 309	-2,1%	764
Макулатура марки МС-5Б	19 960	19 684	276	1,4%	593
Все цены указаны без НДС International commerce terms: Ex Works (кроме макулатуры) - EXW. Макулатура марки МС-5Б: Delivered, Duty Paid - DDP.					

Рис. 2. Ценовой индекс ЦБП на сырьевые товары, март 2022 г.

Источник: [Нерарко 2022]

Кросс-индекс: соотношение стоимости* макулатурных тарных картонных и макулатуры в России и странах ЕС, Март 2022 г.		
	Март 2022	Февраль 2022
Отношение средней цены на макулатурные виды тарного картона (КПС+БДГ) к цене на макулатуру марки МС-5Б	2,75	2,73
Отношение цены на бумагу для гофрирования (флутинг) макулатурную к цене на макулатуру марки МС-5Б	2,73	2,71
Отношение цены на макулатурный картон (тестлайнер) к цене на макулатуру марки МС-5Б	2,77	2,75
Отношение цены на макулатурный картон (Testliner 2) к цене макулатуры марки МС-5Б (ОС) в ЕС	3,59	3,77
*Стоимость тонны макулатурного картона / стоимость тонны макулатуры марки МС-5Б		

Рис. 3. Кросс-индекс: соотношение стоимости макулатурных тарных картонных и макулатуры в России и странах ЕС, март 2022 г.

Источник: [Ненарко 2022]

Себестоимость продукции рассчитывается по следующей формуле:

- 1) тарифная ставка умножается на таможенную стоимость груза для определения таможенной стоимости;
- 2) сложить таможенную стоимость и стоимость таможенной пошлины и умножить результат на тарифную ставку для расчета НДС;
- 3) определить накладные расходы;
- 4) сначала рассчитывается цена единицы импортируемого товара путем суммирования стоимости таможенных пошлин, накладных расходов и НДС и деления полученного результата на количество товара [Чистякова 2019].

Обратите внимание, что импорт таким образом меняет весь логистический процесс. Чем длиннее путь, тем выше плата. На данный момент возможны поставки через страны, которые не ввели санкции против России, такие как Турция, Казахстан и Китай. Не стоит забывать и о тарифах, которые применяются при ввозе импорта в страну. Например, на бумагу Россия отменила тарифы. Однако по сравнению с 2021 годом стоимость бумаги выросла (рисунки 2 и 3).

Заключение (Выводы)

У этого подхода есть свои преимущества и недостатки. **Начнем с преимуществ:** параллельный импорт позволяет избежать дефицита иностранной продукции, в том числе брендов, которые были выведены из России. Они также увеличивают ассортимент продукции и выводят на рынки новые товары, которые ранее не импортировались в Россию. Рост цен на определенные товары в связи с продвижением брендов, выведенных из

России, можно контролировать.

Для МСП это новый источник дохода и новый рынок. МСП смогут ввозить в страну небольшие партии продукции и поставлять их крупным производителям, которые в настоящее время испытывают трудности с поставками.

Недостатки

1. Могут возникнуть проблемы с гарантией и обслуживанием, поэтому покупателям следует обращать внимание на документацию, продукция должна иметь лицензии или сертификаты качества и таможенные документы. Поставщики должны оценить свои услуги.
2. Конкуренция между авторизованными параллельными импортерами и производителями может увеличить или уменьшить стоимость.

Примечания: В контексте легализации параллельного импорта ФАС напоминает всем участникам рынка, что за обслуживание товаров по гарантии может отвечать, как дилер или импортер, так и официальный производитель.

Таким образом, проведенное исследование показало, что параллельный импорт — это отличная возможность не отказываться от привычных россиянам брендов, не смотря на введенные санкции, но цены на эти товары могут как понизиться, так и повыситься. Процесс еще нуждается в доработке в сфере логистики, есть риск повышения количества подделок.

Исходя из вышесказанного можно сделать вывод: задачи поставленные в начале исследования решены и цель достигнута.

Список источников

1. Власенкова 2021 — Власенкова Т. А. Цифровизация как основа эффективного ведения сельского хозяйства / Т. А. Власенкова, Ю. Ю. Козырева. DOI: 10.35244/2782-3776-2021-1-2-11-16. EDN: NTTEVS // Менеджмент в АПК. 2021; 2:11–16. ISSN: 2782-3776.

2. Карданов 2019 — *Карданов В. А.* Рассмотрение перспектив параллельного импорта. DOI: 10.26425/1816-4277-2019-7-113-117. EDN: DDLYFS // Вестник университета. 2019; 7:113–117. ISSN: 1816-4277. eISSN: 2686-8415.
3. Чистякова 2019 — *Чистякова Е. А.* Отдельные аспекты реализации концепции интеграции на Евразийском пространстве / Е. А. Чистякова, О. Ю. Соколова, С. В. Захарова [и др.]. DOI: 10.21685/2072-3016-2019-1-16. EDN: YPJYUW // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Общественные науки = University Proceedings. Volga Region. Social Sciences. 2019; 1:160–167. ISSN: 2072-3016.
4. Мотылькова 2014 — *Мотылькова А. В.* Проблемы и перспективы параллельного импорта в России и за ее пределами. EDN: SNKCOR // Проблемы современной науки и образования. 2014; 3:93–97. ISSN: 2304-2338. eISSN: 2413-4635.
5. Непарко 2022 — *Непарко М. В.* Таможенно-тарифное регулирование внешней торговли в условиях санкций / М. В. Непарко, В. А. Бурин. EDN: GKJAWB // Вестник Академии знаний. 2022; 49(2):201–205. ISSN: 2304-6139. eISSN: 2687-0983.

References

1. Vlasenkova T. A. Tsifrovizatsiya kak osnova effektivnogo vedeniya sel'skogo khozyaystva [Digitalization as a basis for effective farming]. By T. A. Vlasenkova, Yu. Yu. Kozyreva. DOI: 10.35244/2782-3776-2021-1-2-11-16. EDN: NTTEVS. *Menedzhment v APK*. 2021; 2:11-16. ISSN: 2782-3776 (in Russ.).
2. Kardanov V. A. Rassmotreniye perspektiv parallel'nogo importa [Consideration of the prospects for parallel imports]. DOI: 10.26425/1816-4277-2019-7-113-117. EDN: DDLYFS. *Vestnik universiteta*. 2019; 7:113-117. ISSN: 1816-4277. eISSN: 2686-8415 (in Russ.).
3. Chistyakova E. A. Otdel'nyye aspekty realizatsii kontseptsii integratsii na Yevraziyskom prostranstve [Some aspects of the implementation of the concept of integration in the Eurasian space]. By Ye. A. Chistyakova, O. Yu. Sokolova, S. V. Zakharova [et al.]. DOI: 10.21685/2072-3016-2019-1-16. EDN: YPJYUW. *University Proceedings. Volga region. Social Sciences*. 2019; 1:160-167. ISSN: 2072-3016 (in Russ.).
4. Motylkova A. V. Problemy i perspektivy parallel'nogo importa v Rossii i za yeye predelami [Problems and prospects of parallel import in Russia and abroad.] EDN: SNKCOR. *Problemy sovremennoy nauki i obrazovaniya*. 2014; 3:93–97. ISSN: 2304-2338. eISSN: 2413-4635 (in Russ.).
5. Neparko M. V. Tamozhenno-tarifnoye regulirovaniye vneshney trgovli v usloviyakh sanktsiy [Customs and tariff regulation of foreign trade under sanctions]. By M. V. Neparko, V. A. Burin. EDN: GKJAWB. *Vestnik Akademii znaniy*. 2022; 49(2):201–205. ISSN: 2304-6139. eISSN: 2687-0983 (in Russ.).

Информация об авторах:

Власенкова Татьяна Александровна — кандидат экономических наук, Международный институт управления и бизнеса, кафедра управления бизнесом и сервисных технологий. Author ID (РИНЦ): 632855; **Козырева Юлия Юрьевна** — студент, Международный институт управления и бизнеса, кафедра управления бизнесом и сервисных технологий. Author ID (РИНЦ): 1095227; **Паикидзе Анна Анатольевна** — доцент кафедры социально-гуманитарных дисциплин. Author ID (РИНЦ): 632521.

Место работы авторов: Российский биотехнологический университет (РОСБИОТЕХ), Волоколамское шоссе, 11, Москва, 125080, Россия.

Information about the authors:

Vlasenkova Tatyana Aleksandrovna – Candidate of Economic Sciences, International Institute of Management and Business, Department of Business Management and Service Technologies. Author ID (RSCI): 632855; **Kozyreva Yuliya Yurievna** – student, International Institute of Management and Business, Department of Business Management and Service Technologies. Author ID (RSCI): 1095227; **Paikidze Anna Anatolyevna** – Associate Professor of the Department of Social and Humanitarian Disciplines. Author ID (RSCI): 632521.

Place of work of the authors: ROSBIOTECH University, 11 Volokolamskoye shosse, Moscow, 125080, Russia.

Статья поступила в редакцию 17.02.2023; одобрена после рецензирования 14.03.2023; принята к публикации 30.06.2023.

The article was submitted 02/17/2023; approved after reviewing 03/14/2023; accepted for publication 06/30/2023.