

ЭКОНОМИКА: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ · ECONOMICS: PROBLEMS AND PROSPECTS

Вестник МИРБИС. 2024. № 4 (40): С. 68–72.

Vestnik MIRBIS. 2024; 4 (40): 68–72.

Научная статья

УДК 339.5:62-5:339.9(470)

DOI: 10.25634/MIRBIS.2024.4.6

Факторы, препятствующие экспорту инновационных технологий российских производителей

Сергей Владимирович Чернявский¹, Вера Сергеевна Маругина²

1 Центральный экономико-математический институт РАН (ЦЭМИ РАН), Москва, Россия. vols85-85@mail.ru

2 Российская государственная академия интеллектуальной собственности (РГАИС), Москва, Россия. <https://orcid.org/0009-0005-0008-5037>

Аннотация. В современном мире глобализации инновации играют ключевую роль в развитии экономики и общества. Однако, несмотря на значительный потенциал, их экспорт сталкивается с рядом ограничивающих факторов. Данная работа посвящена исследованию причин и препятствий, мешающих успешному выходу инновационных продуктов на международные рынки..

Ключевые слова: инновация, высокотехнологичный экспорта, экспорт инноваций, глобальные процессы, внутригосударственные ограничения.

Благодарности. Статья подготовлена в рамках выполнения научно-исследовательской работы 11-ГЗ-2023 «Экономико-правовые проблемы импортозамещения и механизмы использования интеллектуальной собственности для их решения».

Для цитирования: Чернявский С. В. Факторы, препятствующие экспорту инновационных технологий российских производителей / С. В. Чернявский, В. С. Маругина. DOI: 10.25634/MIRBIS.2024.4.6 // Вестник МИРБИС. 2024; 4: 68–72.

JEL: O32, O34

Original article

Factors that Impede the Export of Innovative Technologies of Russian Manufacturers

Sergey V. Chernyavskiy³, Vera S. Marugina⁴

3 Central Economic and Mathematics Institute of the Russian Academy of Sciences (CEMI RAS), Moscow, Russia. vols85-85@mail.ru

4 Russian State Academy of Intellectual Property (RGAIS), Moscow, Russia. <https://orcid.org/0009-0005-0008-5037>

Abstract. In the modern world, globalization of innovation play a key role in the development of the economy and society. However, despite the significant potential, their exports are faced with a number of limiting factors. This work is devoted to the study of the causes and obstacles that interfere with the successful exit of innovative products into international markets.

Key words: innovation, high-tech export, export of innovation, global processes, domestic restrictions.

Acknowledgments. The article was prepared as part of the research work 11-GZ-2023 "Economic and legal problems of import substitution and mechanisms for using intellectual property to solve them."

For citation: Chernyavsky S. V. Factors that Impede the Export of Innovative Technologies of Russian Manufacturers. By S. V. Chernyavsky, V. S. Marugina. DOI: 10.25634/MIRBIS.2024.4.6. Vestnik MIRBIS. 2024; 4: 68–72 (in Russ.).

JEL: O32, O34

Введение

Факторы, ограничивающие экспорт, можно условно разделить на глобальные и внутригосударственные. Первые связаны с глобальными процессами, происходящими во всем мире и затрагивающие большую часть мировой экономики, их также

можно обозначить как «внешнеэкономические». К ним относятся, например, глобальные экономические, политические и социальные кризисы, наложение санкций и прочих экономических ограничений на отдельно взятый субъект мирового экспортного потока или группу таких субъектов. Вторые связаны с ограничивающей политикой страны по отношению к своим компаниям-экспортерам или отсутствие эффективных мер по под-

держанию и стимулированию экспорта.

Цели и методы исследования

Данное исследование посвящено анализу факторов, а именно причин и препятствий, мешающих успешному выходу инновационных продуктов на международные рынки.

В данном исследовании применены методы анализа статистических показателей, анализа публикаций по рассматриваемой тематике.

Коронакризис в России

Коронакризис является ярким примером того, как глобальные процессы могут выступать в качестве факторов, сдерживающих экспорт. Пандемия коронавируса (COVID-19) спровоцировала крупные кризисы в здравоохранении, обществе и экономике по всему миру. Страны были вынуждены внедрять меры социальной изоляции, которые неизбежно привели к беспрецедентным ограничениям на перемещение людей и функционирование определенных отраслей в мирное время. Это вызвало спад экономической активности на глобальном уровне в первой половине 2020 года. Закрытие границ, ограничения на поездки и другие меры борьбы с COVID-19 значительно усложнили торговлю товарами и услугами, нарушив международные цепочки поставок. Исследования О. И. Солодухиной показали, что быстрое распространение COVID-19 кризис оптовой и розничной торговли связан со снижением спроса и предложения, вызванным ограничительными мерами со стороны государства [Солодухина 2021; Черкасова 2023]. Исходя из данных таможенной статистики в России объем экспорта сократился на 20,58 % в 2020 году по сравнению с 2019 годом. После чего произошел резкий нехарактерный для экономики рост: экспорт России в период с января по август 2021 года достиг 298 740 млн долл. США, что на 41,4 % больше, чем за аналогичный период 2020 года. Ограничения, вызванные пандемией, особенно отразились на экспорте высокотехнологичной продукции [Красных 2021]. В 2020 году экспорт высокотехнологичных товаров сократился примерно на 10 % по сравнению с 2019 годом, согласно данным Росстата.

Анализ результатов современных исследований

Исследование Красных С. С. отмечает весомую связь между распространением COVID-19 и снижением объемов экспорта высокотехнологич-

ной продукции в отрезке с марта по декабрь 2020 года, в сравнении с периодом с марта 2020 по июнь 2021 года, что может быть объяснено тем, что экспортеры высокотехнологичной продукции стали в меньшей степени подвержены влиянию ограничений пандемии, чем в начале. Вывод подтверждается также увеличением объемов экспорта в первом полугодии 2021 года в сравнении с аналогичными периодами, начиная с 2013 года [там же].

Другим проявлением внешнеэкономического влияния можно считать прямое или скрытое давление других стран на экспортные потоки отдельно взятой страны. Такие ограничения можно рассмотреть на примере антироссийских санкций.

Санкции можно классифицировать в зависимости от их продолжительности и инструментария на следующие категории:

- финансовые санкции;
- логистические и аналогичные им санкции;
- меры регулирования внешней торговли;
- повышение таможенных тарифов на определенные товары.

Меры, направленные против России, включая санкции и подобные действия на глобальном уровне, являются обширными и разнообразными по своим характеристикам, степени и срокам воздействия на международную торговлю. Однако их основная цель заключается в создании всесторонних препятствий для ведения внешнеэкономической деятельности и в уменьшении масштабов экспорта. Исследования показывают, что введение санкций ограничивает свободу экспорта, вынуждая государство, на которое были наложены санкционные ограничения перенаправлять потоки экспорта на альтернативные рынки. Альтернативными рынками могут послужить экономики стран, которые не поддержали введение ограничений для России, такие как Турция, Китай, Индия и страны Азиатско-тихоокеанского региона [Ушкалова 2019].

При описании проблем, связанных с внутренней политикой можно выделить меры, которые направлены на ограничение экспорта или отсутствие мер, направленных на экспортное развитие и стимулирование. К таким проблемам можно отнести проблемы, связанные с отсутствием государственной поддержки в определенных отраслях; невозможность региональных и федеральных программ к адаптации к современным реалиям (например, недоступность онлайн-формата); введение

высоких таможенных тарифов на материалы и оборудование; неспособность быстро среагировать на форс-мажорные обстоятельства; отказ выделять средства в случаях увеличения расходов на юридическую помощь при расторжении международных контрактов [Кобец 2023].

В 2021 году Банк России опубликовал результаты опроса предприятий о факторах, мешающих российскому экспорту. Опрос показал, что одним из основных препятствий является несоответствие качеству производимой продукции экспортному спросу, в связи с чем становится ясно, что даже полное снятие препятствий для экспорта не позволит разрешить проблему, в действительности, связанную с отсутствием достаточного количество российских экспортеров, способных выдержать высокую конкуренцию на мировом рынке. Повышению качества продукции, ориентированной на зарубежные рынки, могут содействовать использование более современных материалов и модернизация основных средств в промышленных предприятиях. Стимулирующим фактором также могут стать увеличение вложений в НИОКР и приобретение инновационной продукции [Черников 2022].

Также опрос Банка России показал — один из важнейших ограничивающих факторов экспорта является высокая себестоимость продукции, которая могла бы выдержать конкуренцию на международном рынке. Следствием этого фактора является низкая производительность российских предпринимателей-экспортеров, что в свою очередь представляется причиной их неустойчивого положения на мировом рынке¹.

К факторам внутригосударственного воздействия на экспорт можно также отнести административно-таможенные ограничения. Согласно мнению предпринимателей, административные и таможенные преграды оказывают меньшее сдерживающее влияние на рост экспорта, чем другие факторы, однако продолжают являться значимыми. К таким ограничениям можно отнести таможенные ограничения, вызванные длительным временем прохождения таможенных процедур и строгими требованиями к количеству и содержа-

нию документации. Также затрудняют экспортный процесс сложные процедуры получения лицензий и разрешений, что увеличивает затраты на транзакции при экспортных операциях и снижает конкурентоспособность российских товаров на международных рынках [Черников 2023].

К внутригосударственной группе факторов помимо прочего можно отнести такие проблемы как слабое финансирование и структура капитала малого и среднего предпринимательства. На примере России можно рассмотреть десять компаний, осуществляющих на данный момент в России разработку и производство инновационной и высокотехнологичной продукции, а также экспорт своей высокотехнологичной продукции за рубеж [Шахова 2019].

По мнению М. В. Жариков явное недофинансирование компании влечет за собой недостаток инвестиций, поскольку является признаком компании-однодневки, незаинтересованной в долгосрочной работе в отрасли. У потенциальных инвесторов также возникают сомнения в том, что компании заинтересованы в формировании долговременного бренда или их деятельность может относиться к теневым сферам экономики [Жариков 2022].

Также к внутригосударственным проблемам может относиться стоимость логистики. По исследованиям, проведенным Российским экспортным центром в 2020 году, отмечается рост расходов на перевозку товаров и содержание складов как на территории России, так и за границей. Данная тенденция была обнаружена с помощью системы мониторинга, которая внедрена Российским экспортным центром и охватывает все 85 регионов страны. Ограниченные логистические возможности, а также высокие затраты, связанные с транспортировкой и обработкой товаров, приводят к увеличению стоимости экспорта, что может снизить объемы поставок до незначительных. В таких ситуациях выходом для небольших предприятий, неспособных покрыть логистические расходы для крупных партий продукции самостоятельно, становится экспорт через специализированных торговых посредников, возникающих в результате объединения компаний².

1 Карлова Н., Пузанова Е. Что мешает российскому экспорту: результаты опроса предприятий. Текст : электронный // Банк России : официальный сайт. 21.04.2021. URL: https://www.cbr.ru/ec_research/что-мешает-rossiyskomu-eksportu-rezultaty-oprosa-predpriyatiy/ (дата обращения 12.09.2024).

2 К ключевым проблемам экспортеров относятся логистика и финансовые сложности. Текст : электронный // Российский экспортный центр : официальный сайт. 03.04.2020. URL: https://www.exportcenter.ru/press_center/k-klyuchevym-problemam-eksporterov-otnositsya-

Выводы и рекомендации

В заключение можно отметить, что экспортные ограничения, будь то глобальные или внутренние, представляют собой сложные многоуровневые явления, имеющие значительное влияние на международную торговлю. Пандемия COVID-19 продемонстрировала, как глобальные кризисы могут нарушить мировую экономику, в то время как санкции против отдельных стран, таких как

Россия, подрывают их экспортные потоки. Тем не менее, российская экономика и компании обладают способностью адаптироваться, активно развивая новые рынки и партнерства в условиях нестабильности. Таким образом, эффективное управление экспортной политикой требует гибкости и инновационного подхода, позволяющего минимизировать последствия ограничительных мер и максимально использовать возможности на альтернативных рынках.

[logistika-i-finansovye-slozhnosti/](#) (дата обращения: 10.10.2024).

Список источников

1. Жариков 2022 — Жариков М. В. Конкурентоспособность экспорта высоких технологий российских организаций малого и среднего бизнеса. DOI: 10.26794/1999-849X-2022-15-5-26-37. EDN: YLASWU // Экономика. Налоги. Право. 2022; 15(5):26–37. ISSN: 1999-849X; eISSN: 2619-1474.
2. Кобец 2023 — Кобец Н. О. Применение цифровых технологий при выборе объекта таможенного контроля после выпуска товаров. EDN: CQXATJ // Внешнеэкономическая деятельность: таможенный аспект : материалы IV Всероссийской студенческой научно-практической конференции, Новосибирск, 18–19 октября 2022 г. Новосибирск : Сибирский государственный университет путей сообщения, 2023. 271 с. С. 38-45. ISBN: 978-5-00148-327-4.
3. Красных 2021 — Красных С. С. Высокотехнологичный экспорт российской федерации в условиях распространения коронавирусной инфекции. DOI: 10.26425/1816-4277-2021-11-130-137. EDN: JEPBER // Вестник университета. 2021;11:130–137. ISSN: 1816-4277.
4. Солодухина 2021 — Солодухина О. И. Влияние пандемии новой коронавирусной инфекции (сovid-19) на экспорт товаров и услуг из российской федерации. EDN: NKPYTR // Вестник евразийской науки. 2021; 13(6):58. eISSN: 2588-0101.
5. Ушкалова 2019 — Ушкалова Д. И. Влияние внешних факторов на экспорт и импорт России / Д. И. Ушкалова, С. А. Никитина. DOI: 10.24411/2073-6487-2019-10074. EDN: HXNTWV // Вестник Института экономики Российской академии наук. 2019; 6: 110–122. ISSN: 2073-6487.
6. Черкасова 2023 — Черкасова М. А. Использование технологий искусственного интеллекта в государственном и муниципальном управлении / М. А. Черкасова, Е. Г. Хмельченко, Д. Е. Ошкина, А. А. Анферов. DOI: 10.52176/2304831X_2023_02_59. EDN HACQOR: // Муниципальная академия = Municipal Academy. 2023. № 2. С. 59-65. ISSN: 2304-831X.
7. Черников 2023 — Черников С. Ю. Ключевые проблемы организации контрактного производства иностранных лекарственных препаратов в развивающихся странах / С. Ю. Черников, А. М. Зобов, Е. А. Дегтерева. DOI: 10.22363/2313-2329-2023-31-1-74-90. EDN: QYRWZV // Вестник Российского университета дружбы народов. Серия: Экономика = RUDN Journal of Economics. 2023; 31(1):74–90. ISSN: 2313-2329; eISSN: 2408-8986.
8. Черников 2022 — Черников С. Ю. Управление инновационной деятельностью в фармацевтических кластерах / С. Ю. Черников, С. Наги, Е. А. Дегтерева. DOI: 10.25634/MIRBIS.2022.4.10. EDN: TOXQXS // Вестник МИРБИС. 2022; 4:90–99. eISSN: 2411-5703.
9. Шахова 2019 — Шахова М. С. Инновационный потенциал российского экспортного сектора / М. С. Шахова, К. Г. Сычева. EDN: DQCQMA // Вестник московского университета. Серия 6. Экономика = Moscow University Economics Bulletin. 2019; 2:116–136. ISSN: 0130-0105.

References

1. Zharikov M. V. Konkurentosposobnost' eksporta vysokikh tekhnologiy rossiyskikh organizatsiy malogo i srednego biznesa [Competitiveness of high-tech exports of Russian small and medium-sized businesses]. DOI: 10.26794/1999-849X-2022-15-5-26-37. EDN: YLASWU. *Ekonomika. Nalogi. Pravo*. 2022; 15(5):26–37. ISSN: 1999-849X; eISSN: 2619-1474 (in Russ.).
2. Kobets N. O. Primeneniye tsifrovyykh tekhnologiy pri vybore ob"yekta tamozhennogo kontrolya posle vypuska tovarov [Application of digital technologies in selecting an object of customs control after the release of goods]. EDN: CQXATJ. *Vneshneekonomicheskaya deyatel'nost': tamozhenny*

- aspekt* [Foreign economic activity: customs aspect] : Proceedings of the 4th All-Russian student scientific and practical conference, Novosibirsk, October 18–19, 2022. Novosibirsk : Siberian State University of Railway Engineering Publ., 2023. 271 p. P. 38–45. ISBN: 978-5-00148-327-4 (in Russ.).
3. Krasnykh S. S. Vysokotekhnologichnyy eksport rossiyskoy federatsii v usloviyakh rasprostraneniya koronavirusnoy infektsii [High-tech export of the Russian Federation in the context of the spread of coronavirus infection]. DOI: 10.26425/1816-4277-2021-11-130-137. EDN: JEPBER. *Vestnik universiteta*. 2021;11:130–137. ISSN: 1816-4277 (in Russ.).
 4. Solodukhina O. I. Vliyaniye pandemii novoy koronavirusnoy infektsii (covid-19) na eksport tovarov i uslug iz rossiyskoy federatsii [The impact of the novel coronavirus infection pandemic (covid-19) on the export of goods and services from the Russian Federation]. EDN: NKPYTR. *Vestnik yevraziyskoy nauki*. 2021; 13 (6): 58. eISSN: 2588-0101 (in Russ.).
 5. Ushkalova D. I. Vliyaniye vneshnikh faktorov na eksport i import Rossii [The Impact of External Factors on Russia's Exports and Imports]. By D. I. Ushkalova, S. A. Nikitina. DOI: 10.24411/2073-6487-2019-10074. EDN: HXNTWV. *Bulletin of the Institute of Economics of the Russian Academy of Sciences*. 2019; 6: 110–122. ISSN: 2073-6487 (in Russ.).
 6. Cherkassova M. A. Ispol'zovaniye tekhnologiy iskusstvennogo intellekta v gosudarstvennom i munitsipal'nom upravlenii [Use of artificial intelligence technologies in public and municipal administration]. By M. A. Cherkassova, E. G. Khmelchenko, D. E. Oshkina, A. A. Anferov. DOI: 10.52176/2304831X_2023_02_59. EDN: HACQOR. *Municipal Academy*. 2023. No. 2. P. 59–65. ISSN: 2304-831X (in Russ.).
 7. Chernikov S. Yu. Upravleniye innovatsionnoy deyatel'nost'yu v farmatsevticheskikh klasterakh [Management of innovation activities in pharmaceutical clusters]. By S. Yu. Chernikov, S. Nagi, E. A. Degtereva. DOI: 10.25634/MIRBIS.2022.4.10. EDN: TOXQXS. *Vestnik MIRBIS*. 2022; 4:90–99. eISSN: 2411-5703 (in Russ.).
 8. Chernikov S. Yu. Klyuchevyye problemy organizatsii kontraktного proizvodstva inostrannykh lekarstvennykh preparatov v razvivayushchikhsya stranakh [Key problems of organizing contract manufacturing of foreign drugs in developing countries]. By S. Yu. Chernikov, A. M. Zobov, E. A. Degtereva. DOI: 10.22363/2313-2329-2023-31-1-74-90. EDN: QYRWZV. *RUDN Journal of Economics*. 2023; 31(1):74–90. ISSN: 2313-2329; eISSN: 2408-8986 (in Russ.).
 9. Shakhova M. S. Innovatsionnyy potentsial rossiyskogo eksportnogo sektora [Innovative potential of the Russian export sector]. By M. S. Shakhova, K. G. Sycheva. EDN: DQCQMA. *Moscow University Economics Bulletin*. 2019; 2:116–136. ISSN: 0130-0105. (in Russ.)

Информация об авторах:

Чернявский Сергей Владимирович — доктор экономических наук, профессор, Центральный экономико-математический институт РАН (ЦЭМИ РАН), Нахимовский проспект, 47, Москва, 117418, Россия. ResearcherID: B-27802018, SPIN-код: 7019-0434; **Маругина Вера Сергеевна** — студент магистратуры, федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение высшего образования «Российская государственная академия интеллектуальной собственности» (ФГБОУ ВО РГАИС), ул. Миклухо-Маклая, 55а, Москва, 117279, Россия.

Information about the authors:

Chernyavsky Sergey V. – Doctor of Economics, Professor, Central Economics and Mathematics Institute of the Russian Academy of Sciences (CEMI RAS), 47 Nakhimovsky Prospekt, Moscow, 117418, Russia. ResearcherID: B-27802018, SPIN: 7019-0434; **Marugina Vera S.** – Master's student, Russian State Academy of Intellectual Property (RGAIS), 55a MiklukhoMaklaya str., Moscow, 117279, Russia.

Статья поступила в редакцию 24.10.2024; одобрена после рецензирования 29.11.2024; принята к публикации 29.11.2024.
The article was submitted 10/24/2024; approved after reviewing 11/29/2024; accepted for publication 11/29/2024.